

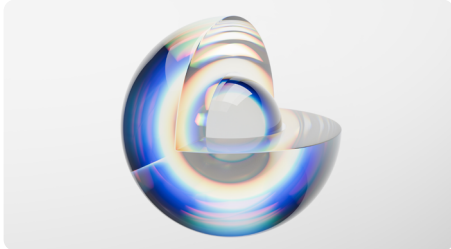
# Partner & Söhne

## Nachhaltig digital

Wachstum durch wirtschaftlich  
nachhaltiges und datengetriebenes  
digitales Marketing

# Unsere Leistungen

Digitales Marketing ist facettenreich, und die verschiedenen Bereiche sind eng miteinander verknüpft. Jede einzelne Leistung erfordert ein Verständnis des komplexen Zusammenspiels, weshalb wir auf einen ganzheitlichen und strategisch durchdachten Ansatz setzen. Mit datenbasierten Entscheidungen und langfristigen Strategien sichern wir nachhaltig den Erfolg Ihres Unternehmens.



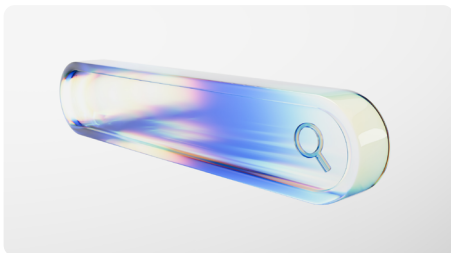
## Strategy

Wirtschaftlich nachhaltiges digitales Marketing benötigt eine ausgereifte Strategie, die langfristig wirkt und dennoch genug Flexibilität für dynamische Entwicklungen bietet. Mit unserem ganzheitlichen Ansatz entwickeln wir datenbasierte und individuelle Digitalstrategien für Ihr Unternehmen.



## Websites

Wir konzipieren eine zielgruppenorientierte Informationsarchitektur, erarbeiten gemeinsam eine individuelle Seitenstruktur und setzen in der Entwicklung auf aktuelle Technologien, um eine performante und nachhaltige Präsenz für Ihr Unternehmen zu schaffen.



## Organic

Wir optimieren Ihre Website gezielt für Ihre Zielgruppe, passen die Keyword-Strategie laufend an und verbessern die technische Performance. Durch diesen systematischen Ansatz bleibt Ihre Website auch bei Algorithmus-Updates und anderen Marktveränderungen wettbewerbsfähig.



## Paid

Ob Leads, Sales oder Markenbekanntheit: Digitale Werbeanzeigen sprechen Ihre Kund:innen gezielt an den Touchpoints im Marketing-Funnel an. Mit unserem Fokus auf datenbasierte Entscheidungen bringen wir Ihre Paid Ergebnisse wirtschaftlich nachhaltig auf Erfolgskurs.

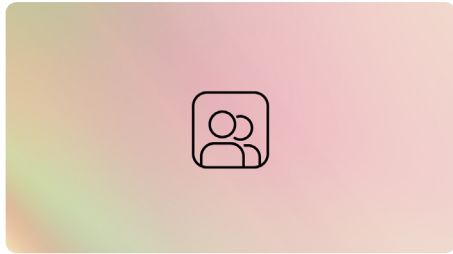


## Digital Transformation

Wir bringen Ihre Unternehmenskontakte und Organisationsverwaltung auf ein neues Level mit Hilfe von Prozessautomatisierung, Schnittstellenmanagement, der Implementierung von CRM-Systemen und dem Aufbau einer modernen Infrastruktur.

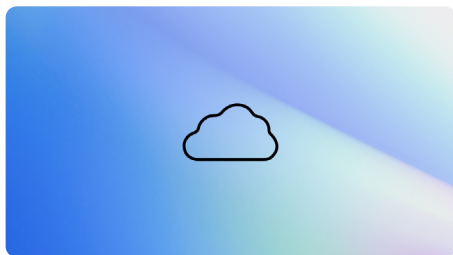
# Unsere Kompetenzen

Digitales Marketing erfordert ein umfassendes Verständnis und einen strategischen Ansatz. Mit unserem Full-Service-Konzept, das von der Strategieentwicklung über die Umsetzung bis zur fortlaufenden Optimierung reicht, bieten wir maßgeschneiderte Lösungen und sichern so ein nachhaltiges Wachstum Ihres Unternehmens.



## Leadgenerierung

Mehr Leads. Mehr Kund:innen. Mit unserer Leadgenerierungs-Expertise helfen wir Ihnen, Ihre Ziele zu erreichen. Wir entwickeln maßgeschneiderte Strategien, um Ihre Zielgruppe anzusprechen und zu konvertieren.



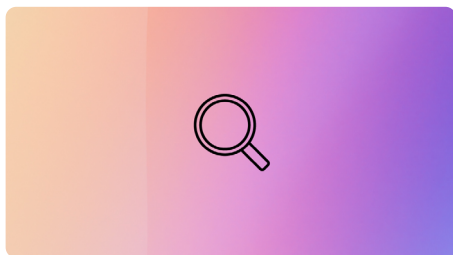
## Digitalisierung

Mehr Automation. Mehr Effizienz. Wir sorgen dafür, dass Ihr digitales Marketing durch die Optimierung digitaler Touchpoints, die Automatisierung von Prozessen und den Einsatz ausgewählter Tools transparenter und effizienter wird.



## E-Commerce

Mehr Verkäufe. Mehr Umsatz. Mit unserer Erfahrung im Bereich E-Commerce unterstützen wir Sie als Partner bei der strategischen Planung, technischen Umsetzung und operativen Betreuung Ihres E-Commerce Systems.



## Awareness

Mehr Sichtbarkeit. Mehr Wahrnehmung. Wir sorgen dafür, dass Ihr Unternehmen gesehen und gefunden wird und helfen Ihnen so, Ihre Zielgruppen zu erreichen und Ihre Marktbegleiter hinter sich zu lassen.

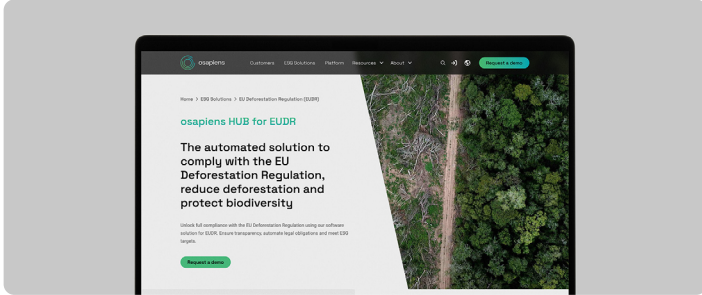


## Full Service

Dank unserer ganzheitlichen Betreuung, die sämtliche Aspekte Ihres digitalen Marketings abdeckt, können Sie sich auf Ihre Kernkompetenzen fokussieren und gleichzeitig die Möglichkeiten zur Optimierung und zur Erschließung neuer Marktchancen nutzen, ohne interne Ressourcen aufbauen zu müssen.

# Unsere Referenzen

Von der Erstellung maßgeschneiderter Marketingstrategien über die Entwicklung performanterer Websites bis zum Setup von leistungsstarken Ad-Kampagnen – gemeinsam mit unseren Kund:innen erarbeiten wir individuelle Lösungen, die begeistern. Erfahren Sie mehr in unseren ausführlichen → [Case Studies](#).



## osapiens

Software Startup Website Paid Leadgenerierung

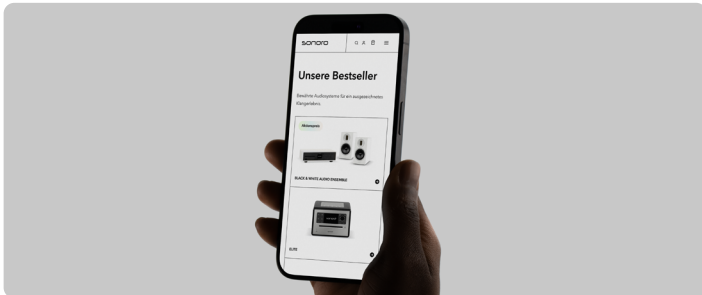
Mehrsprachige Websiteentwicklung und B2B-Leadgenerierung für Europas führendes ESG-Software-Startup



## Küchenupgrade

D2C Strategy Full Service Leadgenerierung

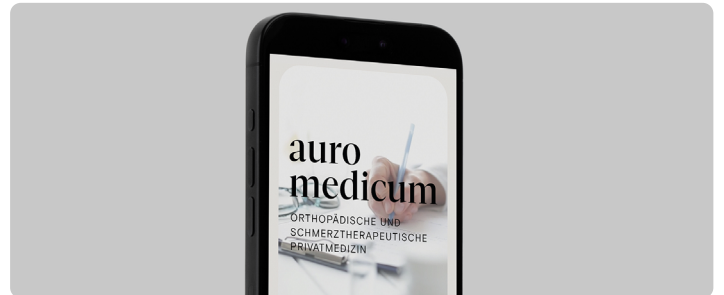
Vollständiger D2C-Funnel zur digitalen Leadgenerierung für einen Premium-Anbieter maßgefertigter Küchenarbeitsplatten



## sonoro

D2C Website E-Commerce Digital Transformation

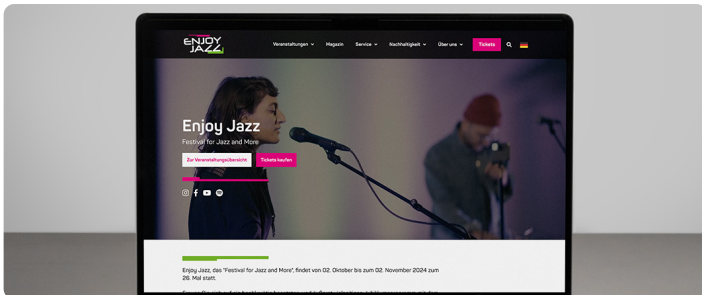
Internationales E-Commerce für German Audio Design



## auromedicum

Healthcare Strategy Full Service Leadgenerierung

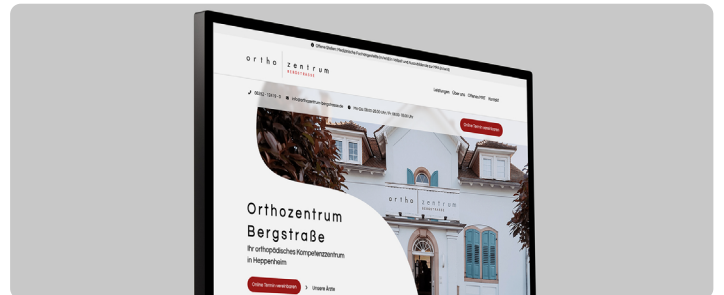
Digitale Markteinführung der medizinischen Praxisgemeinschaft Auromedicum Frankfurt a.M



## Enjoy Jazz

Culture Website Paid E-Commerce

Strategische Partnerschaft zur Erreichung junger Zielgruppen und besseren Ticketverkäufen



## Orthozentrum Bergstraße

Healthcare Strategy Full Service Leadgenerierung

Digitale Sichtbarkeit und Patient:innenakquise für ein regionales Ärztezentrum

# Digitales Marketing von der Strategieentwicklung bis zur Umsetzung – aus einer Hand


Als Agentur für ganzheitliches digitales Marketing ist unsere Arbeitsweise durch eine zahlenbasierte und analytische Herangehensweise geprägt. Dank langfristig ausgelegten Partnerschaften und einer engen Zusammenarbeit sind wir in der Lage Ihr gesamtes digitales Marketing zu managen. Wir fokussieren uns auf Lösungen, die Ihr Unternehmen wirtschaftlich nachhaltig stärken und verzichten bewusst auf Versprechungen unrealistischer kurzfristiger Erfolge.



## Wir freuen uns auf Ihre Anfrage

Buchen Sie jetzt ein kostenfreies Erstgespräch mit unserem Account Manager Johannes Tsangaris oder kontaktieren Sie uns per Mail, Telefon oder LinkedIn.

 [www.partnerundsoehne.de](http://www.partnerundsoehne.de)

 +49 621 533 999 82

 [hello@partnerundsoehne.de](mailto:hello@partnerundsoehne.de)

 Auf LinkedIn vernetzen